

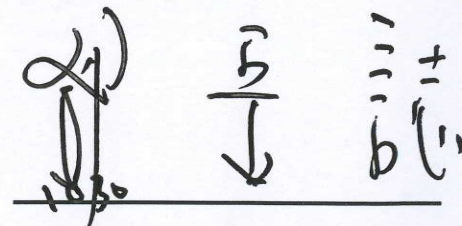
# 順心營業部通報

TO：加盟商、營業所、部區 發訊人：順心營業部 2012/10/30

AN 121007

主旨：順心聯盟南區聯誼會會議記錄

- 一、 2012年順心聯盟南區聯誼會會議記錄內容，敬請參閱附件。
- 二、 以上 敬請知悉

順心營業部： 2012/10/30

# 順心優質車商聯盟聯誼會活動紀錄表

日期： 101 年 10 月 11 日 時間： 16:30

地點： 台東縣東台大飯店 會議廳 列席：高屏區 徐耀勳部長

主席： 永信汽車 陳信州 會長 王弘君副理

紀錄： 區主任 陳靖森 楊智傑課長

順心車業 鄧岳誌部長

出席簽到：請參照附件簽到表 林遠申專員

## 順心優質車商聯盟聯誼會流程：

- 一、聯誼會會員簽到
- 二、聯誼會主席報告
- 三、聯誼會會務報告
- 四、臨時動議與會員意見分享
- 五、散會

## 記錄概要：

### 一、主席報告：

陳會長致詞：101 年度第二次聯誼會，邀請各位加盟商老闆百忙之中撥空來台東與會，表感謝意。對於會務的推動有賴各位會員同業的支持，讓南區更壯大，相對對公司有何反應可藉聯誼會提出討論。

徐部長致詞：聯誼會本次來到台東地區舉辦意義非凡，代表公司感謝車商老闆熱情參與，當然會務要壯大各項指標急需車商老闆的幫忙鼎力支持，協助各項績效完成。

鄧部長致詞：順心越來越強大相對公司要與車商互動更密切，順心業務需車商建議可讓順心好更好。

### 介紹新任授管課長

### 二、聯誼會務報告：

總幹事報告：聯誼會本季會費公佈

區域主任報告：會議資料報告

(1)、各區聯誼會家數



- (2)、目前 167 家所在縣市分佈圖
- (3)、2012 年加盟商會費補助
- (4)、2012 年 1~9 月中古車銷售台數
- (5)、完成招牌加盟商貸款進度表
- (6)、完成招牌加盟商查驗保固進度
- (7)、買保險送保固
- (8)、順心聯盟「幸福北國」獎勵活動績效說明
- (9)、「順心 168 感恩來相挺」年度獎勵活動績效說明
- (10)、「個資蒐集處理及利用聲明暨同意書」簽署說明

### 三、臨時動議與會員意見分享：

#### 南信

1 聯誼會時間可否安排在星期五晚上或六、日 避開一般上班時間，車商老闆才有空餘時間參與。

答：因為本次聯誼會安排在台東舉行，對於交通及飲食、住宿安排有時間性考量，故安排上有不盡理想部份會重新檢討。

2.廣告宣傳上其它聯盟廣告效益好像比較多，而順心這方面差異比較大。

答：聯盟一年安排四季的廣告宣傳沒有比較，對於廣告效益會持續注意。

3.聯盟車商裡有加盟商貸款都未承作，進而影響整個聯誼會的會費運作，產生不公平的情況。請問聯盟方面有做何檢討及處置。

答：對於聯盟裡貸款達成率不佳之加盟商，順心車業有其約束規範。但如果車商老闆有其營運上考量而無法順利產生貸款，兩相權宜之下順心車業將要求其拆除招牌及一切助成物進而解除合約。

4.法拍車系統裡，到期時間可否調整.車商反應最後截標時間會無法下標。

答：網路系統時間是固定的，所有車商都一致。請車商如對該車輛有興趣請提早下標，就不會有無法下標情況發生。

#### 金展

1.台東地區 5 家車商反應，各地區生態不同，台東屬較偏鄉，因南區聯誼會橫跨高雄、屏東、台東，各縣市城鄉區域差異太大，對於聯誼會會費計算不應訂定為同一目標，如此可能會拖累到整個聯誼會的達成。

答：請總公司研討後回覆。

聯誼會會費是以整體達成來看，整體補助金額除達成率外亦與家數有關，不論在任何狀況下以現行作法至少會提供每季每家 1500 元的補助以供聯誼會運作。同一區會有城鄉的差異，若偏鄉有降目標，那在都會區相對要提高目標，如此在制定上有其困難，因聯誼會是屬一個團體，所以給大家一個共同的目標，要靠大家努力互補來完成達成。

全勝(高雄)

1.廣告直布旗的顏色、版面設計、文字、已沿用多時，可否多增加變化或出新版。

答：此一建議將研議設計。

上良

1.對於進口車的貸款案件上.如果客戶條件確實很優質.建議公司這方面利率上是否可以降低利率.因為進口車貸款金額比較大差一碼利差客戶很會計較.對於業績認列上也可以比照五折或六折計算。

答：此一建議請授信部研討後回覆。

(1)買賣件仍維持以 7%為最低利率。

(2)如需特案承作客制化利率者，可採補貼息方式承作。