



順心 優質車商聯盟

營業部通報

TO：加盟商

發訊人：順心營業部 2015/1/30

營業所、部區

AN 150112

主旨：順心聯盟「喜羊羊迎財神」獎勵活動由

一、為激勵車商衝高貸款業績，進而達成貸款目標，擬執行順心聯盟加盟商「喜羊羊迎財神」獎勵活動，其說明如下。

- 1.獎勵對象：加盟「順心優質車商聯盟」之車商
- 2.活動期間：2015年2月1日至2015年3月31日止，為期2個月。
- 3.獎勵內容：

貸款業績獎勵		查驗台數業績獎勵	
認列貸款金額	獎勵金(元)	查驗台數	補助金
120萬(含)以上	6,000元	12台(含)以上	提供每台200元查驗費補助金。 查驗費總補助金=活動期間總台數*200元/台，以獎金方式發放。
180萬(含)以上	15,000元		
240萬(含)以上	27,000元		
1.認列貸款金額超過240萬(含)以上，以60萬(含)為一個單位，每增加一個單位，再提供12,000元，以此類推。 2.活動期間中古車查驗台數未達6台(含)，或中古車保固台數未達2台(含)，所得獎勵金以70%發放。		若已享有順心聯盟優惠方案(如每季「特優」車商，每台優惠300元；聯誼會會長、副會長，於任期內，可享有每個月5台查驗費用5折優惠)，只能擇優選一，不重複獎勵。	

說明：

- (1).獎勵辦法之中古車認列貸款金額，以順益汽車授信部電腦資料為準；中古車查驗、保固台數業績計算以順益汽車服務廠DMS系統之工單結帳資料為準。
- (2).活動期間貸款清償案件，必須繳納違約金，或予以倒扣業績。活動期間產生貸款案件，於活動結束後清償，必須繳納違約金。
- (3).貸款業績已認列順益汽車營業據點續貸案件者，不予溯及計算。
- (4).為激勵加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合以下「購買保險條件」，其車輛亦算進此活動之保固台數，台數計算以順益汽車營業部保代組之新安系統內開立保單資料為準，且須繳交保費完成。
 - a.購買之保險商品，需為新安產險提供之商品。
 - b.車主至加盟商投保新安產險之商品(不含「強制險」)，同一車商品保費累計金額需達3,500元(含)以上；如購買保險商品中有「強制險」，且其他商品(不含「強制險」)同一車保費累計金額需達3,000元(含)以上。
- (5).此「喜羊羊迎財神」獎勵活動，不計算「基金點數」及年度加發獎勵辦法；另分期特別獎勵金辦法(8%-41%)不適用。

二、以上，「喜羊羊迎財神」獎勵活動內容，敬請部區「營業副理、區域主任、對應所長」必須向車商及會長宣導知悉。

順頌 商祺

順心營業部：

徐志豪 1/30
(A)