



營業部通報

T0：部區、加盟商、營業所

發訊人：順心營業部 2025/4/1

AN 250401

主旨：2025 年順心聯盟『祥蛇賀歲 II』獎勵活動案

一、活動期間：2025 年 4 月 1 日至 2025 年 6 月 30 日止，為期 3 個月。

二、獎勵對象：順心聯盟加盟商。

三、獎勵內容：以認列貸款業績 X 獎金係數：例：認列貸款業績 90(萬)元 X 獎金係數 0.50%=4,500 元

四、說明：

貸款業績基本獎勵				查驗台數業績獎勵	
認列貸款業績	獎金係數	認列貸款業績	獎金係數	查驗台數	點數補助
200 萬(不含)以下	0.50%	950 萬(含)以上	1.10%	18 台(含)以上	提供每台 20 點查驗點數補助。查驗點數補助=(活動期間總台數 - 其他優惠台數)*20 點/台，於結算時併入加盟商點數表。
200 萬(含)以上	0.60%	1,100 萬(含)以上	1.20%		
350 萬(含)以上	0.70%	1,250 萬(含)以上	1.30%		
500 萬(含)以上	0.80%	1,400 萬(含)以上	1.40%		
650 萬(含)以上	0.90%	1,550 萬(含)以上	1.50%		
800 萬(含)以上	1.00%	1,700 萬(含)以上	1.60%		

1. 本次促案將以「認列業績」做為計算基礎，若有特殊利率者，則依辦法折扣計算，說明如下：
(1) 車齡 4 年(不超過 4 年)以下，可承作利率 5.5% 利率，貸款業績以 50% 計。
(2) 車齡 5~8 年(不超過 8 年)，最低承作利率 5.75%，貸款業績以 50% 計。
(3) 車齡 8 年(含)以上，最低承作利率 6%，貸款業績以 70% 計。利率 6.5%，貸款業績以 80% 計。
2. 為鼓勵辦理利率 9% 以上貸款件，業績加乘說明如下：
若加盟商辦理利率 9%(含)以上之案件，業績加乘 20%。
3. 以認列業績 X 獎金係數做為獎金發放基準，上限 1.6%。
4. 獎金係數表說明如附件獎金係數表。
5. 活動期間中古車查驗台數未達 9 台(含)，或中古車保固台數未達 1 台(含)，所得獎勵金以 80% 發放；若於促案期間才加盟之加盟商，查驗保固台數目標則依合約起始月份依比例計算，例：2025/5/1 加盟者，查驗台數目標 6 台。
6. 此公告實績將作為聯誼會及車商合約相關計算基礎

若已享有順心聯盟優惠方案(如每季「特優」車商，每台優惠 300 元；聯誼會會長、副會長、榮譽會長，於任期內，可享有每個月 5 台查驗費用 5 折優惠)，只能擇優選一，不重複獎勵。

- (1) 為激勵加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合以下「購買保險條件」，其車輛亦算進此活動之保固台數，台數計算以順益汽車營業部保代組之新安系統內開立保單資料為準，且須繳交保費完成。
 - a. 購買之保險商品，需為新安產險提供之商品。
 - b. 車主至加盟商投保新安產險之商品(不含「強制險」)，同一車商品保費累計金額需達 3,500 元(含)以上；如購買保險商品中有「強制險」，且其他商品(不含「強制險」) 同一車保費累計金額需達 3,000 元(含)以上。
- (2) 此「祥蛇賀歲 II」獎勵活動期間貸款業績，不適用分期特別獎勵金辦法(8%-41%)，電銷人員招攬之貸款業績不列入本次加盟商促案計算；為了讓加盟商有更多貸款利率可選擇，擬提供多種利率予加盟商，並針對不同利率計算業績，說明如下：貸款案件如以 5.5% 或 5.75% 承作者，則貸款業績以 50% 計，以 6% 承作，則貸款業績以 70% 計，6.5% 則以 80% 計；若是經授信協調案件，則依報告書最終核准條件計算。

五、8891 刊登券發放促案:

將以貸款業績換算虛擬點數兌換刊登券，計算方式如下:

1.業績每 2 萬可換取虛擬點數 1 點，累積 12 點可換取 8891 刊登券 1 張。

2.刊登券兌換:車商向地區提供兌換需求，由總公司統一發放。

3.每張刊登券有效期為 30 天(以上架日起計)。

4.虛擬點數於 2025 年 8 月 9 日前皆可兌換，若未能即時兌換，虛擬點數將歸零，不得轉換任何商品。

六、以上通知。

順心營業部: 黃竹義 8/1