

安爾富營業部通報

TO: 加盟商

發訊人: 安爾富營業部 98/11/27

主旨: 協助加盟商達成合約貸款業績由

目的: 為使加盟商在一般貸款業績無法達成時, 以介紹保修之金額抵消貸款業績, 故規劃此辦法。

一、實施期間: 即日起至 2010 年 12 月 31 日。

二、實施對象: 2009 年度簽約加入順心優質車商聯盟之加盟商。

三、轉換比例:

保修金和貸款業績比為 1,500 : 10,000 , 即進廠車輛之保修費用 1,500 元抵扣 10,000 元貸款業績。

四、備註說明:

(1) 使用時機為, 當年度實際貸款金額達成低於 800 萬時可以此方式轉換計算商標權利金。

(2) 貸款業績達成獎勵或競賽的計算, 皆需以貸款的實際金額計算不含保修金額轉換。

(3) 車輛及客戶相關資料需依規範內容事先提供。

(4) 年度招牌保證金退還金額比例之計算, 可將保修金轉換後列入計算。

(5) 保修金之計算同順心車商聯盟協助金辦法。計算如下所述

- 介紹回廠車輛 2 年以上未回順益汽車任一保養廠。
- 車主聯絡訊息於車輛入廠前提供予安爾富營業部。
- 車輛維修保養實際消費金額折數 \geq 九折。
- 車主自費金額(未稅)

(6) 計算區間為即日起至 2010 年 12 月 31 日 於服務廠完成結帳開立發票。

以上, 轉知知悉。

安爾富營業部:

